

► Notizie Flash.

IL MERCATO EVIDENZIA SEGNALI DI ATTESA, ANCHE SE ALCUNE AREE SONO PIUTTOSTO ATTIVE E INTRAPRENDENTI. A TAL PROPOSITO I PAESI DELL'AREA ASIATICA STANNO EVIDENZIANDO UN NOTEVOLE INTERESSE IN PARTICOLARE IL TURKMENISTAN ED L'UZBEKISTAN. ESSENDO QUESTI MERCATI GIÀ DA ANNI GRANDI PRODUTTORI DI COTONE, SONO ORA PRONTI AD INVESTIRE CREANDO COSÌ UN NUOVO MERCATO DI RIFERIMENTO PER FILATURA E TESSITURA.

A conferma di quanto affermato, un segnale positivo è stato il buon successo della fiera Caitme 2008 a Tashkent, durante la quale abbiamo avuto un notevole numero di contatti e richieste di offerte, sintomo di un trend positivo. Per garantire un servizio pre e post vendita efficace e tempestivo, abbiamo, con la società Belting Rezina srl, produttrice di ricambi tessili, firmato un accordo di collaborazione per il mercato uzbeko. Questa collaborazione ci permetterà, grazie alla loro struttura già operativa

con venditori e tecnici locali, di essere presenti con service in grado di coprire l'intera Asia Centrale. Il mercato indiano dopo una fase di rallentamento è ora in notevole ripresa riconfermandosi un mercato sempre interessato agli investimenti nel settore tessile orientato però alla produzione di filati di qualità. A tal proposito, la nostra sezione di pettinatura che risponde alle richieste dei clienti più esigenti grazie all'evoluzione tecnica della nuova pettinatrice CM600N, sta ricevendo consensi e interesse.

Il potenziamento del service sul mercato indiano può contare su una struttura efficiente, con uffici, al nord, Nuova Delhy e Bombay ed al sud, Madras e Coimbatore dove operano otto venditori e nove tecnici formati presso la nostra sede in Italia ed in grado di coprire l'intero territorio. Informiamo tutti i clienti che saremo lieti di riceverli in occasione dell'apertura della fiera India-Itme 2008 che si terrà a Bangalore dal 15 al 22/11/2008 e dove potranno vedere le nostre macchine.

► Sezione tecnica: lavorazioni speciali.

Il costante bisogno di utilizzare sempre di più "esclusivamente" prodotti 100% naturali nella produzione dei tessuti monouso impiegati sia in ambito cosmetico che medico (per esempio: tamponi, dischetti, strofinacci, assorbenti) nonché igienico, hanno determinato la necessità di sviluppare nuove soluzioni tecnologiche che applicate ai normali processi di apertura e cardatura hanno consentito ultimamente a Marzoli la realizzazione di svariati impianti ultra moderni e tecnologicamente avanzati, per quanto riguarda questo specifico settore. Marzoli infatti, anche attraverso la stretta collaborazione con i suoi stessi clienti, ha potuto in questi ultimi anni perfezionare ulteriormente i suoi sistemi di lavorazione a tal punto da essere ormai ritenuta all'avanguardia per quanto riguarda queste particolari lavorazioni.

Tecnicamente stiamo parlando di:

APERTURA

- nuovi sistemi di aspatura "soffice".
- aspe con velocità di rotazione variabile in funzione allo scorrimento delle fibre.
- alimentazioni con grammatura estremamente ridotte.
- sistemi di convogliamento realizzati in materiali speciali.
- elevata capacità di stoccaggio della materia prima nei vari passaggi di battitura.

CARDATURA

- nuovi sistemi di formazione veli e/o nastri, ottenuti mediante cinghie trasversali, sono la soluzione ideale per la lavorazione di fibre riciclate ed estremamente corte.
- carde senza coiler e staccavelo che consentono la produzione di

veli con una gamma di grammature atta a soddisfare tutte le esigenze.

- aspirazione diretta del velo dallo scaricatore o dallo staccavelo che consente la successiva lavorazione delle fibre in fiocco.



i

In questo numero:

- Marzoli sarà presente alla ITMA Asia-CITME 2008
- Pettinatrice CM600N
- Filatoio MPTN
- Banco FTSDN
- Assistenza clienti
- Stefano Armici, un nuovo protagonista per i nostri mercati
- Grazie Marzoli
- Notizie Flash
- Sezione tecnica: lavorazioni speciali

► Marzoli sarà presente alla ITMA Asia-CITME 2008.

Il giorno 8 agosto si apriranno a Pechino i giochi olimpici, evento di grande importanza in quanto per la prima volta nella storia delle olimpiadi i giochi si svolgeranno in Cina, segno di considerazione e di rispetto per la cultura e la tradizione del popolo cinese. Qualche giorno prima e precisamente dal 27 al 31 luglio si svolgerà a Shanghai l'Itma Asia-Citme 2008, evento di grande rilievo nel settore del meccanotessile. La fiera di Shanghai è nell'ambito del meccanotessile l'evento più significativo e più importante dove tutte le aziende del mondo produttrici di macchine tessili si confronteranno

e si sfideranno, come all'olimpiade, nel campo dell'evoluzione tecnologica. Marzoli, unica azienda al mondo a progettare e produrre la linea completa di filatura, sarà presente con uno stand di 300 mt. quadri e presenterà la pettinatrice CM600N, il banco a fusi FTSDN ed il filatoio MPTN. Le macchine che esponiamo hanno subito una evoluzione tecnica e tecnologica privilegiando la produttività, l'efficienza e la qualità del prodotto.



ITMA+CITME
ASIA-SHANGHAI
27-31 Luglio 08
Area W4 - B02



▶ Pettinatrice CM600N

La nuova pettinatrice offre molti vantaggi tecnici visibili anche nel nostro catalogo online, ma soprattutto permette di ridurre i costi di produzione quali:

- I costi di investimento (maggiore produzione per macchina).
- I costi delle materie prime (migliore selezione delle fibre con meno scarto per la stessa qualità del nastro).
- I costi di gestione (riduzione del personale).
- I costi energetici (grazie alla ottimizzazione cinematica e dinamica).



▶ Filatoio MPTN

Marzoli, per soddisfare le esigenze di mercato, produce due differenti tipologie di filatoi:

- MP1N con comando a cintino e MPTN con comando tangenziale.
- Entrambi i filatoi hanno tre differenti geometrie che permettono di ottimizzare le velocità di lavoro con conseguente minor consumo energetico.
- Marzoli offre un sistema di fiammatura completamente integrato nella macchina, senza la necessità di applicazioni aggiuntive.
- I filatoi Marzoli sono predisposti per l'installazione di sistemi di filatura compatta tecnologicamente testati e universalmente riconosciuti.
- Marzoli presenta sulla macchina in fiera il sistema ROCOS.

▶ Banco FTSDN

Il banco Marzoli, con o senza levata, è universalmente riconosciuto sul mercato come la macchina con produttività, efficienza e qualità dello stoppino che non trova eguali nella concorrenza.

Rieter sta acquistando banchi da Marzoli da circa 20 anni per includerli nei propri impianti. Nel 2007 Marzoli ha collaudato, approvato e messo in produzione un banco, con e senza levata automatica, alette 6" x 16", da 192 fusi con una lunghezza totale della macchina di 24 metri. Nella gamma dei produttori di

macchinari tessili mondiali, Marzoli è l'unica azienda che ha progettato e collaudato un banco con queste caratteristiche. La nuova soluzione permette di:

- migliorare l'indice H.O.K. della filatura.
- ridurre gli ingombri.
- ridurre il costo annuale dei ricambi.
- semplificare il sistema di trasporto automatico e conseguentemente favorire l'automazione della filatura.

Tutte le nuove soluzioni sono brevettate.

ASSISTENZA CLIENTI:

Dal 2006 Marzoli ha decisamente puntato la propria attenzione al servizio di assistenza clienti.

Al fine di garantire ai propri clienti un programma di fidelizzazione del servizio tecnologico, elettronico e meccanico costante e sicuro, Marzoli ha costituito infrastrutture con tecnici altamente qualificati e parti di ricambio localizzate strategicamente in tutto il mondo, in particolare: Turchia, India, Pakistan, Indonesia, Messico, Argentina e Brasile.

La missione di Marzoli è quella di offrire ai propri clienti una linea completa di prodotti di alta qualità ad un prezzo appropriato insieme ad una assistenza clienti internazionale, 24 ore al giorno. Questo è ciò che i clienti si aspettano e ne garantisce il proprio successo.



▶ Stefano Armici, un nuovo protagonista per i nostri mercati.

Stefano Armici: caporegione commerciale, assunto in marzoli nel 1996, dopo un breve periodo nel reparto produzione, viene subito spostato nel reparto assistenza clienti dove vi rimane per 6 anni, durante i quali si occupa dell'installazione ed avviamento di impianti completi, in particolare in USA dove rimane per circa 3 anni.

In seguito, maturata una buona conoscenza tecnica, viene impegnato nel reparto r&d, seguendo così lo sviluppo dei nuovi macchinari. All'inizio del 2007 il passaggio all'ufficio commerciale con l'incarico di area manager. I mercati seguiti sono di notevole importanza, tra i quali: Cina, Repubbliche CSI, Indonesia e Vietnam.



▶ Grazie Marzoli.

UN SALUTO DA PARTE DI MAURO CONSOLANDI, ALL'ALBA DEL SUO PENSIONAMENTO DOPO 20 ANNI CON NOI IN MARZOLI.



"Ciascuno di noi ha la possibilità di fare esperienze diverse in questo mondo, di conoscere culture e persone differenti, in momenti diversi, io ho fatto tesoro di varie esperienze mentre vivevo in Africa e da quando ho iniziato a lavorare con il team Marzoli. Marzoli non solo mi ha dato la possibilità di lavorare nelle fabbriche del tessile, ma anche di viaggiare in molti Paesi, e capire quanto siano importanti le tradizioni e le culture dei vari popoli.

Il settore tessile, come tanti altri, non è un settore di facili guadagni. I produttori in tutto il mondo devono investire ingenti somme di denaro anche solamente per una fabbrica di medie dimensioni e, una volta avviata, qualsiasi errore di progettazione degli impianti o di previsioni commerciali o supporto marketing, mette a rischio il progetto. Il successo sostenibile dell'azienda è infatti dato da una corretta pianificazione di tutti i processi di creazione, sviluppo e implementazione del progetto. I punti di forza, comunque, perché tutto ciò sia costruttivo, duraturo sono le prestazioni tecnologiche e l'affidabilità delle macchine. In merito a questo il mio consiglio ai produttori tessili è di installare impianti le cui aziende produttrici siano in grado di garantire sviluppo tecnologico, assistenza tecnica e che considerino l'investitore non un cliente, ma un partner col quale

percorrere una lunga strada. Questa è la filosofia che la Marzoli mi ha insegnato e che ho cercato di trasmettere agli investitori che nella mia lunga carriera lavorativa ho incontrato. Dopo 20 anni di lavoro in Marzoli, è giunto anche per me il pensionamento, il momento di lasciare le mie mansioni ad altri, insieme anche all'opportunità di fare esperienza, accrescere il proprio know how nell'interesse dell'azienda, di cui ciascuno di noi è parte. Voglio ringraziare Marzoli per la fiducia che la proprietà, il management e i colleghi hanno riposto in me fin dal primo giorno, e per il loro supporto, che non è mai mancato. Voglio ringraziare tutti i clienti e le persone che ho incontrato in questi anni nell'ambiente lavorativo, con cui ho condiviso anche gioie e amicizie, perché con loro sono cresciuto e abbiamo creato una squadra, insieme. Un nuovo venditore prenderà il mio posto, a lui auguro un percorso ricco di soddisfazioni, nell'interesse dell'azienda".

Grazie a tutti voi.

Mauro Consolandi

La Direzione Marzoli ringrazia il Sig. Mauro Consolandi per la dedizione, la competenza e la professionalità mostrata nei 20 anni di presenza in azienda.